

México y Estados Unidos: amenazas y oportunidades que surgen con la renegociación del TLCAN

Mexico and United States: threats and opportunities arising from the renegotiation of NAFTA

Gerónimo E. Palacios Coronilla ^{1,*}, Daniel J. de la Garza Montemayor ¹

¹ Universidad Autónoma de Nuevo León, México

RESUMEN

El Tratado de Libre Comercio de América del Norte ha creado una de las áreas comerciales más grandes en el mundo. Para México, este tratado, en vigor desde 1994, representa un factor de crecimiento económico y de exportaciones, convirtiendo a Estados Unidos en su principal socio comercial. A raíz del gobierno del presidente Donald Trump, sin embargo, se ha generado un período de incertidumbre por la renegociación y posible eliminación del referido tratado, decisión que pondría en riesgo el auge económico mexicano y afectarían las relaciones entre México, Estados Unidos y Canadá. La investigación analiza el impacto económico del TLCAN, con el objetivo de determinar las amenazas y oportunidades que tendrá que asumir México para continuar su crecimiento económico en caso se elimine el tratado. El estudio se desarrolla mediante el método de investigación cualitativa apoyada por datos secundarios. Recurre a la observación, la revisión bibliográfica y las entrevistas especializadas, tanto a personalidades del área empresarial como del campo investigativo, para describir y analizar el objeto de estudio. Entre sus principales conclusiones la investigación establece que la amenaza más grave de la eliminación del acuerdo comercial será la inestabilidad en la economía mexicana, así como la incertidumbre en el exterior respecto a las relaciones diplomáticas, políticas y comerciales con Estados Unidos, lo que podría generar la salida de inversión extranjera directa del país y una importante reducción en las exportaciones.

Palabras clave: Donald Trump, México, Estados Unidos, Amenazas y Oportunidades, renegociación, TLCAN, NAFTA.

ABSTRACT

The North American Free Trade Agreement (NAFTA) has created one of the largest commercial areas in the world. For Mexico, this treaty, which has been in effect since 1994, represents an important factor of economic growth and exports, in which the United States is its main trading partner. Since the beginning of the government of President Donald Trump, there has been a period of uncertainty concerning the renegotiation and the possibility of eliminating the treaty, a possibility that has put in risk both the economic boom and relations between Mexico, the United States and Canada. This research analyzes the economic impact of NAFTA, with the objective of determining some of the strategies that Mexico will have to assume to continue its economic growth should the treaty be eliminated. The study is developed using a qualitative method supported by secondary data. It uses observation, bibliographical revision and interviews, both to specialists of the research area in order to describe and analyze the subject of study. We arrive to the conclusion that in the future, if the treaty is affected, it will result in economic instability in México, and tensions in its political and economic relations with the United States which will result in the decline of foreign direct investment in the country and a significant reduction in exports.

Keywords: Donald Trump, Mexico, United States, threats and opportunities, renegotiation, NAFTA.

Historial del artículo:

Recibido, 06 de abril 2018; aceptado, 17 de junio de 2018; disponible en línea, 10 de noviembre de 2018

* Licenciado en Administración de Negocios internacionales por la Universidad del Valle de México (UVM) y magíster en Relaciones Internacionales por la Universidad Autónoma de Nuevo León (UANL).
Correo: geronimopalacios92@gmail.com

Este es un artículo de acceso abierto, licencia CC BY (<https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/>)

INTRODUCCIÓN

En los últimos años se han vivido grandes cambios en la economía nacional, donde las entidades relativamente autónomas pasaron a ser economías de libre mercado. Esto ha originado la conversión a un sistema económico mundial más integrado, desapareciendo las barreras al comercio y la inversión y aumentando los movimientos de capital humano y tecnológico (Hill, 2007). Dichas economías buscan desarrollar integraciones económicas con la finalidad de ser más competitivas en el mercado internacional, donde la globalización, la modernización y los cambios económicos son elementos claves.

En México el proceso de liberalización económica emerge en 1982 con las reformas y el plan para eliminar la crisis, y fueron el cambio estructural y la reordenación económica las principales líneas de acción, decisiones que inician la apertura comercial a la privatización de empresas estatales y a la desregularización (Peñaloza & Voljc, 1989). La integración del país al sistema mundial, sin embargo, comienza con el ingreso al Acuerdo General de Aranceles y Comercio (GATT) y finaliza con la firma del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN/NAFTA), entre México, Estados Unidos y Canadá, el cual entra en vigor el primer día de enero de 1994 (Pacheco, 2005).

El TLCAN se convirtió rápidamente en una importante herramienta de crecimiento económico en México, permitiendo la inversión extranjera, adquisición de tecnología, modernización de infraestructura, nuevos productos y servicios de mejor calidad y precio.

La relación con Estados Unidos es la de mayor importancia y relevancia para México en la actualidad, ya que tan solo en el 2016 el comercio bilateral superó los 532 mil millones de dólares, además de ser el país receptor del 80 % de las exportaciones mexicanas (Presidencia de la República, 2016), debido a la cercanía geográfica, la centralidad comercial y las relaciones diplomáticas, aparte de los diversos temas de la agenda bilateral que resuelven en conjunto en el ámbito político, social, medioambiental, energético, fronterizo y de seguridad.

Gracias al TLCAN, el comercio entre los dos países ha aumentado significativamente de 290 mil millones en 1993, a más de 1,1 trillones en el 2016 (Kapellmann, 2017). Sin embargo, esta relación se puede ver afectada por las tensiones entre el presidente Donald Trump y México (Pauller, 2017), debido a las propuestas que el primero ha hecho, como la creación de un muro fronterizo entre los dos países, que sería pagado por México; la deportación de inmigrantes indocumentados, así como la renegociación del TLCAN, que Trump define como "el peor acuerdo que se haya firmado en la historia" (Mars, 2017).

Por ello, esta investigación se enfoca en analizar el impacto económico que ha tenido el TLCAN, y es desarrollada a través del método de investigación cualitativa apoyada por datos secundarios. Este método recurre a las entrevistas en profundidad para conocer la perspectiva de especialistas en el tema y dar certeza a la investigación.

Relación México - Estados Unidos

Desde hace aproximadamente 193 años, las relaciones diplomáticas entre México y Estados Unidos se han centrado en temas del ámbito político, económico, comercial, social, energético y de seguridad. Además, comparten una frontera de más de 3000 kilómetros, por donde cruzan más de un millón de personas al día a través de los 58 cruces fronterizos (Presidencia de la República, 2016).

Respecto a las relaciones comerciales, el país del norte se ha consolidado como el principal socio de México, concentra el 64 % del comercio total y más del 80 % de las exportaciones; en cambio, para Estados Unidos, México representa solo el 14 % de su comercio total, y es el tercer socio comercial, después de China y Canadá. La balanza entre ambos países representa un saldo positivo o superávit de 60 mil millones de dólares para nuestro país.

Dicha relación, como destacamos, se ha tornado tensa desde la campaña política de Donald Trump, por las amenazantes declaraciones del mandatario. Como consecuencia de ellas, el peso decayó 40 % frente al dólar, una cifra histórica. La inversión extranjera fue detenida por las multinacionales, una gran parte del capital salió del país y obras importantes que generarían miles de empleos fueron detenidas y movilizadas a otras naciones. Tal es el caso de la armadora Ford, que retiró la inversión de mil 600 millones de dólares en el estado de San Luis Potosí para la construcción de una planta (Sánchez, Zaragoza y Torres, 2017).

El presidente Trump argumenta que México es un problema para la economía de Estados Unidos, por lo que ha sugerido la creación de un muro fronterizo entre los dos países con la finalidad de evitar la migración y el tráfico de drogas hacia su país y que dicho proyecto sea pagado por México (Díaz, 2016).

Otro de los planes de Donald Trump que ha tenido mayor impacto en la economía mexicana es la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte, argumentado la pérdida de empleos en la clase media de Estados Unidos y la falta de un comercio justo.

La postura severa y rígida de Estados Unidos frente a la TLCAN, hace que este acuerdo comercial se ponga en juego, por lo que México y Canadá están en busca de

estrategias para frenar el impacto en sus economías, en caso de darse el retiro norteamericano de dicho tratado.

Según información de la CEPAL difundida en El Heraldo de México (2017), en caso de que se elimine el TLCAN, la caída del PIB en México podría ser de 2,7 % a largo plazo, afectando sobre todo a los sectores automotriz, textil y agropecuario; las exportaciones disminuirían 6 % y las importaciones un 8,5 %. El primer año se espera un shock negativo de 0,9 % del PIB para México, 0,5 % para Canadá y 0,1 % para Estados Unidos.

Sin duda, la relación comercial, diplomática, política, social y económica entre México y Estados Unidos se puede ver afectada por las tensiones actuales, fracturando la relación que se ha mantenido desde hace muchos años (Pauller, 2017), lo cual tendría un gran impacto en la economía mexicana por la centralidad, dependencia y subordinación que se tiene con el país del norte.

México en el mundo

México es considerado la decimoquinta economía más grande del mundo y la cuarta más importante de América, con un valor de 1,14 billones de dólares y 1,54 % de aporte a la economía mundial, por debajo de Estados Unidos, Brasil y Canadá (IMCO, 2017).

De acuerdo con la Secretaría de Economía (2015), México cuenta con una red de 12 tratados de libre comercio con 46 países, lo que representa una enorme oportunidad para potencializar su red de clientes en las exportaciones alrededor del mundo. Desde el inicio de su apertura comercial se ha observado una centralidad con el mercado estadounidense, que absorbe más del 80 % de las exportaciones e impide la diversificación de las mismas hacia otros destinos. Esta dependencia afecta en gran parte el desempeño de la economía mexicana, que está ligada a la salud de la economía y las relaciones con Estados Unidos.

Debido al contexto mundial tan complicado, México ha tenido que enfrentar diversos factores, el colapso de los precios del petróleo, una política monetaria restrictiva en Estados Unidos y la depreciación importante del peso. Adicionalmente, expectativas de cambios en las políticas de comercio exterior están creando una nueva fuente de riesgos e incertidumbres para la economía mexicana. A raíz de este acontecimiento, la OCDE decidió bajar sus previsiones de crecimiento para México, ubicándolas en un 2,2 % para 2016, 2,3 % en 2017 y un 2,4 % en 2018 (Gurría, 2017).

La economía del país es vulnerable a las presiones económicas mundiales, como la baja demanda externa, el aumento de los tipos de interés y los

bajos precios del petróleo. Este debilitamiento en las condiciones externas ha impactado a la moneda nacional llevándola a una mayor depreciación del peso contra el dólar estadounidense, aunado a los posibles cambios en las políticas económicas que se tienen con el país del norte. Es importante destacar que aproximadamente el 10 % de los ingresos del gobierno proviene de Petróleos Mexicanos (Pemex), que se ha visto afectada por los bajos precios del petróleo en el mercado internacional (CIA, 2017).

Es posible argumentar que la economía mexicana sigue creciendo, impulsada principalmente por el consumo privado, la baja inflación, las remesas de los trabajadores, la expansión de crédito, los salarios reales más altos y la creación de empleos en el sector formal (Banco Mundial, 2017). Sin embargo, la incertidumbre que da el tema de la renegociación del TLCAN se ha visto reflejada en una desaceleración económica, frenando la inversión fija bruta en el país, particularmente con respecto a la expansión de las actividades relacionadas con el comercio en la industria manufacturera.

México ha sido un pilar para que muchas empresas transnacionales se instalen en su territorio, aprovechando las ventajas competitivas y de localización que posee, además de los beneficios que ofrece el TLCAN. Si cambian las políticas comerciales las empresas tomarían medidas para evitar que se vean afectados sus intereses, trasladando su inversión hacia otros países en busca de mejores condiciones de rentabilidad, lo que agravaría los problemas del sector externo y del crecimiento de México (Huerta, 2007).

Además, la viabilidad de México como destino para invertir se vería afectada por el aumento en los aranceles y los cambios en las políticas comerciales, provocando que las empresas que mantenían inversión extranjera directa en el país trasladen sus plantas e inversiones a países como China, ya que resultaría ser más factible que seguir realizando las manufacturas en México (Malkin, 2017).

Parte de las estrategias que México está implementado para aminorar los efectos de la renegociación de TLCAN es acelerar las negociaciones para concretar nuevos tratados comerciales, actualizar aquellos que ya se encuentran en vigor con otros países, buscar nuevos proveedores de productos que se compraban a Estados Unidos, así como otros mercados para las exportaciones (Malkin, 2017).

Amenazas y oportunidades de la renegociación

En términos generales el TLCAN ha sido beneficioso para México, Estados Unidos y Canadá, ya que aumentó significativamente el comercio, redujo los

aranceles y ayudó a posicionar esta región económica como una de las más importantes en el mundo.

La economía de México es una de las más atractivas en el mundo para invertir, el país es un importante centro de fabricación de productos electrónicos, dispositivos médicos y piezas aeroespaciales. Ha pasado del noveno al séptimo fabricante de automóviles más grande en el mundo y el cuarto mayor exportador de los mismos. Tiene 12 tratados de libre comercio con 46 países, lo que significa que cualquier empresa que se establezca en el país tiene acceso libre de impuestos al 60 % del PIB mundial, lo cual le da una ventaja potencial sobre otros países (Amadeo, 2017).

Dado el futuro incierto de un acuerdo favorable entre México y Estados Unidos, el gobierno mexicano ha intensificado y priorizado el comercio con América Latina, Europa y Asia. Durante los primeros meses del 2017, ha iniciado negociaciones para renovar el acuerdo con la Unión Europea y ha expresado el interés por establecer un nuevo acuerdo con Reino Unido. Por otro lado, las negociaciones relacionadas con el Acuerdo de Asociación Transpacífico (recientemente abandonado por Estados Unidos y que incluye un mercado de 155 millones de consumidores potenciales), buscan fortalecer los vínculos comerciales con Perú, Chile y Colombia. También se ha puesto atención en mantener una relación más estrecha con Canadá, así como colaborar con Argentina y Brasil, los dos principales exportadores de carne de res, trigo, soja y otros (Kapellmann, 2017), asegurando que México podría ofrecer a los productores sudamericanos términos similares a los que actualmente disfrutaban los agricultores estadounidenses.

En el caso de Asia, México busca aumentar el flujo de bienes y servicios, así como la inversión extranjera directa con países como China, Japón y Corea del Sur, los cuales han adquirido más presencia en el país en los últimos años, y China es actualmente el segundo socio comercial más importante de México, por lo que se busca potencializar esta relación y los sectores estratégicos como el industrial (Kapellmann, 2017).

Con la renegociación del TLCAN se abre la oportunidad para que México expanda y diversifique su comercio de alimentos con América Latina y el Caribe. Para el 2016, apenas el 9 % de las importaciones agropecuarias del país provienen de esta región, mientras que las de Estados Unidos representan un 70 % de las mismas, siendo los sectores agropecuario, agroindustrial, pesquero, acuícola y silvícola los que destacan en la contribución del desarrollo regional, no solo como generador de divisas, sino en términos de valor agregado, diversificación productiva y exportadora (Notimex, 2017).

También se están abordando acuerdos bilaterales

con Australia y Nueva Zelanda, dos de los principales países exportadores de alimentos en el mundo. Además de diversificar sus socios comerciales, México busca estimular su producción agrícola nacional, mediante políticas que incentiven a los agricultores mexicanos para que produzcan más, modernicen sus granjas, aumenten los rendimientos de cosecha y expandan las áreas cultivables (Tortajada y Biswas, 2017).

La renegociación es una oportunidad para construir estrategias de crecimiento interno con orientación económica del Estado, dando solidez al crecimiento salarial progresivo para fortalecer el mercado interno, estímulos fiscales para la productividad empresarial y laboral, incluida una política financiera según la vocación y potencialidad económica de cada región del país (González, 2017).

Respecto a la descentralización de las exportaciones, se debe evaluar la redistribución estrategia de los productos entre las regiones con las que se realicen acuerdos para evitar la posible interrupción de las cadenas de producción internacional (Martínez, 2016). Se espera que las negociaciones con otras economías en el mundo vayan a paso lento y puedan tornarse un poco complicadas para México, lo que podría no ser satisfactorio a corto o mediano plazo.

Por lo anterior, surge la oportunidad de mejorar y reactivar el mercado interno, que permita reducir la dependencia comercial de México con Estados Unidos y no depender del mercado externo. Con ello podría frenarse el impacto del TLCAN, las importaciones disminuirían y se dinamizaría el consumo de productos hechos en el país, lo que a corto plazo crearía empleos, disminuiría la pobreza, desarrollaría las pequeñas y medianas empresas, mientras que a largo plazo puede servir como un importante factor de crecimiento económico nacional.

El gobierno de México ha expuesto la necesidad de mejorar los sistemas de financiamiento, así como facilitar el marco para impulsar a la industria nacional y con esto el mercado local, con la finalidad de fomentar las inversiones productivas y generar un mejor entorno para los negocios (Luna, 2017). En este sentido, el ramo empresarial representa un factor muy importante, ya que tiene que ser más eficiente, crear economías de escala para disminuir costos y agregar valor a sus productos, para que estos penetren en el mercado con mayor facilidad y puedan ser competitivos a nivel mundial.

Percepción de los especialistas

Para acrecentar el panorama sobre el TLCAN se obtuvieron datos mediante entrevistas a especialistas del área empresarial y área de investigación sobre temas de desigualdades entre socios comerciales,

Tabla 1
Percepción general de los especialistas sobre el TLCAN

Aspectos sobre el TLCAN	Percepción general
Aspectos positivos	1. Incremento en el comercio exterior.
	2. Recepción de inversión extranjera directa.
	3. Mayor crecimiento económico.
	4. Creación de fuentes de empleo.
	5. Modernización de la industria local
	6. Acceso a nuevo mercados y mayor presencia mundial.
	7. Transformación de tipo de exportación.
Aspectos negativos	1. Profundización de la desigualdad económica regional
	2. Afectaciones en el sector primario de la economía.
	3. No mejoró la calidad de vida de la población por la represión en los salarios.
	4. Limitaciones comerciales por la centralidad e independencia con Estados Unidos y Canadá.
	5. Políticas públicas mal estructuradas enfocadas solo en la concentración de capital y no en conjunto con desarrollo de la población.

Fuente: Elaboración propia con el análisis de datos primarios.

así como aquellos cuyo enfoque son las relaciones internacionales.

Las entrevistas tienen como finalidad conocer la percepción que se tiene del TLCAN y las oportunidades y amenazas que representa su renegociación. Para este análisis se hizo una segmentación por unidades principales, seguido de una categorización de los temas centrales y clasificando los datos obtenidos por los entrevistados.

Primordialmente se consideró la percepción general que los especialistas tienen del TLCAN (tabla 1).

Se observa que este tratado comercial incrementó el comercio, generó fuentes de empleo, modernizó la industria y ayudó al crecimiento económico, sin embargo, no ha mejorado las condiciones de vida de la población, se profundizaron las desigualdades económicas en el país, el capital solo se concentró en las zonas más dinámicas como Ciudad de México, Nuevo León, Guadalajara y Puebla (Plan Nacional de Desarrollo, 2001-2006), haciéndose presente esta desigualdad también en las mismas zonas. La desigualdad y el olvido del sector primario son los factores más desfavorables del TLCAN en México.

Las amenazas a las que se enfrenta México y que afectan a todas las regiones del país, se centran en la incertidumbre sobre lo que pasará con las relaciones diplomáticas y comerciales con los países integrantes del TLCAN, generando la mayor incertidumbre en el

sector internacional, lo que a su vez frena la inversión extranjera directa y provoca inestabilidad económica por el posible resultado de la renegociación del acuerdo comercial. Tales efectos se pueden observar en la figura 1.

Las oportunidades a las que se enfrenta México con la renegociación del TLCAN se muestran en la figura 2.

Entre las oportunidades destaca el fortalecimiento de las relaciones comerciales con China, uno de los socios más importantes de México. El intercambio comercial con dicho país en el 2016 fue de aproximadamente 75 mil millones de dólares, es la segunda fuente de las importaciones y el tercer destino de las exportaciones nacionales. Por otro lado, México es el primer socio comercial del país asiático en América Latina (Secretaría de Relaciones Exteriores, 2017).

Esta relación comercial se puede convertir en una de mayor profundidad como la que actualmente se cuenta con Estados Unidos y Canadá. China es la segunda potencia económica del mundo, el primer exportador y posee las reservas de cambio más elevadas. Aunque su crecimiento se desaceleró en el 2015, su crecimiento del PIB en el 2016 fue de 6,6 % (Santander Trade Portal, 2017).

Por otro lado, no hay que descartar la oportunidad que representa en sí la renegociación del TLCAN, ya que en esta modernización se pueden incluir aquellas ramas que no existían en 1994 cuando entró en vigor. Se pueden equilibrar las secciones donde existen

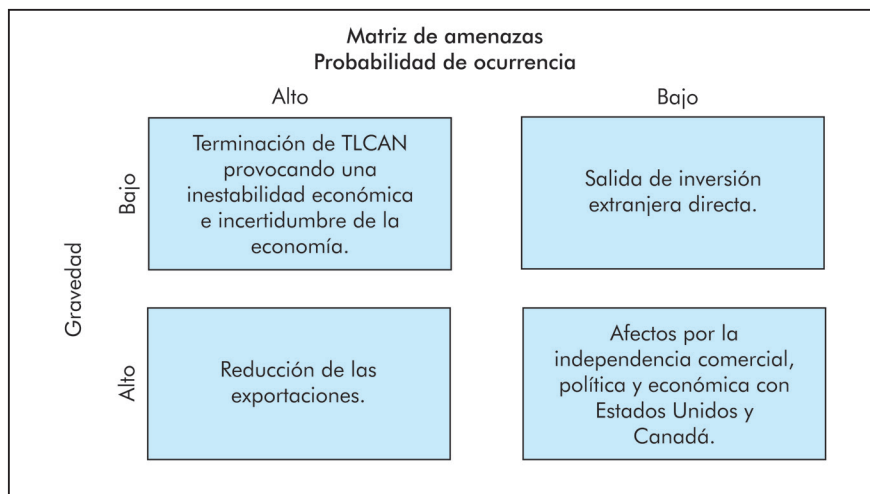


Figura 1. Matriz de amenazas del TLCAN en México según especialistas.
Fuente: Elaboración propia con el análisis de datos primarios.

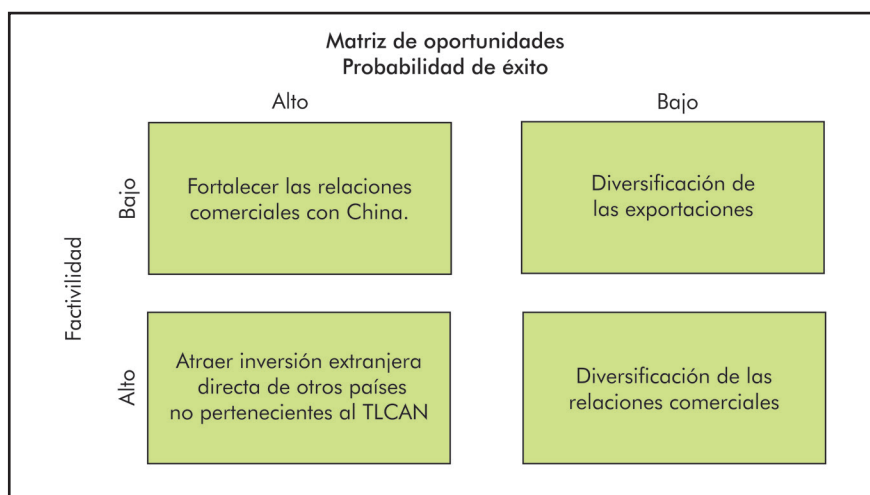


Figura 2. Matriz de oportunidades del TLCAN en México según especialistas.
Fuente: Elaboración propia con el análisis de datos primarios.

desigualdades comerciales, con la finalidad de que se convierta en un acuerdo más eficiente, productivo y dinámico, buscando que desarrolle un potencial equitativo de la región de América del Norte y entre cada miembro integrante del acuerdo comercial.

CONCLUSIONES

La incertidumbre generada por la renegociación del TLCAN y su posible eliminación, así como el futuro de las relaciones diplomáticas, políticas y comerciales entre México y Estados Unidos se hace mayor por la actitud del presidente Donald Trump hacia el pueblo mexicano. La renegociación del TLCAN es una de las imposiciones de Trump que amenazan una de las zonas comerciales más importantes del mundo,

afectando no solo la economía mexicana sino la de Estados Unidos y Canadá.

El TLCAN ha sido controversial por el hecho de que tanto ha favorecido a México, como también ha generado problemáticas en el país. El éxito o fracaso del mismo depende de la postura con la que se analice el acuerdo.

La principal amenaza de la eliminación del acuerdo comercial es una inestabilidad en la economía nacional, así como la incertidumbre en el exterior respecto a las relaciones diplomáticas, políticas y comerciales con Estados Unidos. Esto podría generar la salida de la inversión extranjera directa del país y una importante reducción en las exportaciones.

La renegociación del TLCAN también significa una oportunidad para México, Estados Unidos y Canadá, ya que se puede aprovechar la modernización para incluir aspectos que no se tomaron en cuenta anteriormente, generando un equilibrio regional y eliminando la desigualdad de socios comerciales mediante un crecimiento estándar. Es una oportunidad para construir estrategias de crecimiento con orientación económica, potencializando la ventaja competitiva de cada región del país, logrando así el fortalecimiento del mercado interno y la productividad empresarial y laboral.

Es necesario disminuir la centralidad económica y política que se tiene con Estados Unidos, mediante el fortalecimiento y explotación de las relaciones con Asia, diversificando las exportaciones a nuevos mercados y atrayendo inversión extranjera directa de otros países. Sin duda, la responsabilidad y el rumbo de México se encuentran en las manos de sus gobernantes, por lo que resta observar si tendrán la voluntad y visión política para lograrlo.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Amadeo, K. (2017). Mexico's Economy: Facts, Opportunities, Challenges. Recuperado el 05 de noviembre de 2017 de <https://www.thebalance.com/mexico-s-economy-facts-opportunities-challenges-3306351>
- Banco Mundial. (2017). Banco Mundial. Recuperado el 27 de julio de 2017 de <http://www.bancomundial.org/es/country/mexico/overview#1>
- CIA. (2017). Central Intelligence Agency. Recuperado el 15 de agosto de 2017 de <https://www.cia.gov/library/publications/resources/theworldfactbook/geos/mx.html>
- Díaz, B. (2016). 6 promesas de campaña que Donald Trump ha cambiado una semana después de ganar las elecciones en Estados Unidos. BBC. Recuperado el 04 de noviembre de 2017 de <http://www.bbc.com/mundo/noticias-internacional-37989894>
- González, J. M. (2017). TLCAN y oportunidades. Recuperado el 11 de noviembre de 2017 de <http://www.vanguardia.com.mx/articulo/tlcan-y-oportunidades>
- Gurría, A. (2017). Presentación del plan de Estudio Económico de México 2017 de la OECD. Recuperado el 8 de septiembre de 2017 de <http://www.oecd.org/about/secretary-general/presentation-del-estudio-economico-de-mexico-2017.htm>
- Hill, C. (2007). Negocios Internacionales: competencia en el mercado global (8ª ed.). México: McGraw-Hill.
- Huerta, A. (2007). Impacto de la política proteccionista de Estados Unidos en la economía mexicana. *ECONOMÍA* unam, 14(42), 118-135.
- IMCO. (2017). Las mayores economías del mundo en 2017 vía Banco Mundial. Recuperado el 20 de septiembre de 2017 de <http://imco.org.mx/temas/las-mayores-economias-del-mundo-en-2017-via-banco-mundial/>
- Kapellmann. (2017). After NAFTA: New Trade Opportunities for Mexico. Recuperado el 03 de noviembre de 2017 de https://www.fairobserver.com/region/latin_america/nafta-mexico-us-trade-economy-news-91862/
- Luna, C. (2017). México, obligado a atender mercado interno por Trump. Recuperado el 02 de noviembre de 2017 de <http://expansion.mx/economia/2017/02/07/fortalecer-la-economia-local-el-nuevo-reto-de-mexico>
- Malkin, E. (2017). Los preparativos en México ante el posible colapso del TLCAN. Recuperado el 18 de octubre de 2017 de https://www.nytimes.com/es/2017/10/17/mexico-fin-tlcan-renegociacion/?rref=collection%2Fsectioncollection%2Fnyt-es&action=click&contentCollection=tlcan®ion=stream&module=stream_unit&version=latest&contentPlacement=1&pgtype=collection
- Mars, A. (2017). La relación del TLC se prolonga hasta 2018 por los grandes escollos. Recuperado el 18 de octubre de 2017 de https://elpais.com/internacional/2017/10/17/estados-unidos/1508259948_919933.html?rel=mas
- Martínez, J. (2016). México audita su capacidad para resistir una victoria de Donald Trump. Recuperado de https://elpais.com/internacional/2016/10/07/mexico/1475799286_749657.html
- Notimex. (2017). La principal fuerza de México está en su mercado interno: IP. Recuperado el 01 de noviembre de 2017 de http://www.milenio.com/negocios/cce-mercado_interno-empresarios_mexico-constitucion-iniciativa_privada-milenio_0_898110389.html
- Pacheco, P. (2005). Liberalización de la política comercial y crecimiento económico de México. *ECONOMÍA* unam, 2 (4), 84-94.
- Pauller, J. (2017). Qué pasará con la relación entre México y Estados Unidos tras la cancelación de la reunión entre Enrique Peña Nieto y Donald Trump. Recuperado de <http://www.bbc.com/mundo/noticias-america-latina-38765753>
- Peñaloza, R. y Voljc, M. (1989). Políticas de fomento de las exportaciones, 1982-1988. *Comercio Exterior*, 39(8), 688-697.
- PIB de México caería 2,7 % sin TLCAN (30 de octubre de 2017). *El Heraldo de México*. Recuperado el 02 de noviembre de 2017 de <https://heraldodemexico.com.mx/mer-k-2/pib-de-mexico-caeria-2-7-sin-tlcan-cepal/>
- Presidencia de la Republica. (2016). Relación México - Estados Unidos. Recuperado el 22 de septiembre de 2017 de <https://www.gob.mx/presidencia/articulos/relacion-mexico-estados-unidos-49795>

- Sánchez, A., Zaragoza, M. y Torres, Y. (2017). Presiona Trump a Ford y cancela inversión en SLP. Recuperado de <http://www.elfinanciero.com.mx/empresas/presiona-trump-a-ford-y-cancela-inversion-en-slp.htm>
- Santander Trade Portal. (2017). China: política y economía. Recuperado el 01 de diciembre de 2017 de <https://es.portal.santandertrade.com/analizar-mercados/china/politica-y-economia>
- Secretaría de Economía. (2015). Comercio Exterior / Países con Tratados y Acuerdos firmados con México. Recuperado de <https://www.gob.mx/se/acciones-y-programas/comercio-exterior-paises-con-tratados-y-acuerdos-firmados-con-mexico>
- Secretaría de Relaciones Exteriores. (2017). Relación económica. Recuperado el 04 de diciembre de 2017 de <https://www.gob.mx/sre>
- Tortajada, C. y Biswas, A. (2017). Why reshaping NAFTA could be good for Mexico. Recuperado el 09 de noviembre de 2017 de <https://www.weforum.org/agenda/2017/04/why-reshaping-nafta-could-be-good-for-mexico>